



"SUPER-RICH" AS A NEW TYPE OF POLITICAL ACTOR IN WESTERN COUNTRIES: ON THE EXAMPLE OF THE USA

Ekaterina V. Kudryashova

Astrakhan State University. Astrakhan, Russia. E-mail: [eafanasova\[at\]mail.ru](mailto:eafanasova@mail.ru).
ORCID 0000-0002-9943-6394

Abstract

In the modern Western world, new political actors are emerging, which are usually called "super-rich". This is a special caste of modern elite, combining politics with the financial and industrial spheres, creating a constantly refined outline of modern elite systems. The United States, in its claims to undivided domination, is pursuing a global policy of dictatorship, relying on its own forces with geopolitical, economic, military, social and cultural foundations. The political world behind the American backstage is not democratic at all, but purely business oligarchic. The core of the American financial oligarchy is made up of approximately 120 families and clans. In many cases, marriages are concluded only within these communities, which fosters the formation of large clans or groups in the financial aristocracy, sealed by common interests in family trusts and large inheritances. Some of the most influential oligarchic clans in America are the Rockefeller dynasty, the Bushes, the Kennedy clan, the Roosevelts. Each of the business clans is worth at least \$ 1 billion, and together they control \$ 1.2 trillion. To move from the rich to the super-rich, a fortune of \$ 30 million is enough free for investment. The article presents research to determine the psychological characteristics of a successful person, leading him to success in life.

Keywords

political elite; actor; business elite; super-rich; oligarchy; power; corporations; wealth and poverty; USA



This work is licensed under a [Creative Commons «Attribution» 4.0 International License](https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/)



«СВЕРХ-БОГАТЫЕ» КАК НОВЫЙ ТИП ПОЛИТИЧЕСКОГО АКТОРА В СТРАНАХ ЗАПАДА: НА ПРИМЕРЕ США

Кудряшова Екатерина Викторовна

Астраханский государственный университет. Астрахань, Россия E-mail: [eaфанасова\[at\]mail.ru](mailto:eaфанасова[at]mail.ru)
ORCID 0000-0002-9943-6394

Аннотация

В современном западном мире появляются новые политические акторы, которых принято называть «сверх-богатые». Это особая каста современных элит, объединяющая политику с финансово-промышленными сферами, создающие постоянно уточняющийся контур современных элитных систем.

Соединенные Штаты в своих претензиях на безраздельное господство проводят глобальную политику диктатуры, полагаясь на собственные силы, имеющие геополитические, экономические, военные, социальные и культурные основы. Политический мир за американскими кулисами вовсе не демократический, а сугубо деловой олигархический. Ядро американской финансовой олигархии составляют примерно 120 семей и семейных кланов. Во многих случаях браки заключаются только внутри этих сообществ, что способствуют образованию крупных кланов или групп в финансовой аристократии, скрепленных общими интересами в семейных трастах и крупных наследствах. Одними из самых влиятельных олигархических кланов Америки являются династия Рокфеллеров, Бушей, клан Кеннеди, Рузвельтов. Состояние каждого из бизнес-кланов составляет не менее 1 миллиарда долларов, и вместе они контролируют 1,2 триллиона долларов. Для перехода из богатых в сверх-богатых, достаточно состояния 30 миллионов долларов, свободных для инвестирования. В статье представлены исследования по определению психологических особенностей успешного человека, приводящие его к жизненному успеху.

Ключевые слова

политическая элита; актор; бизнес-элита; сверх-богатые; олигархия; власть; корпорации; богатство и бедность; США



Это произведение доступно по [лицензии Creative Commons «Attribution» \(«Атрибуция»\) 4.0 Всемирная](https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/)



ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время США занимает и продолжает удерживать лидирующие позиции в четырех важнейших сферах мировой державы: в военной сфере, в экономике, в области культуры, в науке. Американское влияние также усиливается сложной системой союзов и коалиций, которые переплетаются по всему миру. Это породило тот самый международный порядок, который не только копировал, но и воспроизводил многие черты американской системы за рубежом. Мир «обрастает» такими структурами, которые выгодны Америке, поскольку содействуют укреплению ее позиций в мире. Это и транснациональные компании, и неправительственные организации по защите прав человека и окружающей среды, это и частные охранные компании, и транснациональный терроризм и т. д. все эти системные элементы, которые своей деятельностью усиливают позиции своих создателей.

США являются мировой державой, лидирующей по многим показателям. Несмотря на переживаемые трудности, американская экономика по-прежнему доминирует в мире. По-прежнему продолжают работать установки политики США, направленные на удержание мирового лидерства, обращения его в гегемонию, разработку и реализацию стратегии односторонних действий. В результате политики и стратегии США, конца XX начала XXI веков, Америка получила возможность приобрести статус единственной сверхдержавы, гипердержавы, глобального центра силы и влияния. Военно-политические усилия США направлены на установление и распространение своего влияния, удержанию военно-стратегического превосходства (Коньшев, & Сергунин, 2010).

МЕТОДОЛОГИЯ

В качестве объекта в настоящем исследовании выступает сверхбогатые, а в качестве предмета – их влияние на политические мировые процессы. Целью настоящего исследования является анализ «сверхбогатых» как новый тип американского политического актора. Для достижения поставленных целей, следует выделить основные задачи: определить понятие и виды политического актора; рассмотреть понятие, признаки и особенности властвующей элиты; выявить признаки «сверхбогатых» как нового политического актора американской политической системы; проанализировать влияние «сверхбогатых» на процесс принятия политических решений в США

Для решения поставленных задач автором были использованы такие методы, как: методы анализа, синтеза, конкретизации, а также исторический метод. Совокупность этих методов позволяет сформулировать объективный и адекватный подход в оценке описываемой нами политико-экономической действительности.

В работе используются научные подходы, разработанные как зарубежными авторами (Киссинджер, 2002; Бжезинский, 1997; Фукуяма, 2006) исследовавшими проблемы американской стратегии и ее глобальной политики, так и российских политологов (Дугин, 2013; Богатуров, 2010; Парамонов, 2011). Работа также опирается на данные отечественной элитологической школы исследования политических элит (Понеделков, 1995; Ашин, 1998; Гаман-Голутвина, 1998; Карабущенко, 2006).

АКТОРЫ МИРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Традиционно к политическим акторам относятся индивиды или системы, которые генерируют, выражают и приводят свои намерения в действие. Актер – это комплекс всех людей и компаний, которые формируют представления о территориях и пространствах и представляют их в разного вида претензиях, а также оказывают влияние на пространства. На конкретной территории соответствующие акторы взаимодействуют с другими актерами, выстраивая коммуникации, носящие либо характер сотрудничества, либо – конфронтации.

Само определение понятия «актер» весьма широкое. Оно происходит от латинской формы «*acter*», что означает «преступник, актер». Западная политическая наука «под актором международных отношений понимают любой авторитет, любую организацию, любую группу и даже любого индивида, которые способны играть определенную роль и оказывать влияние в сфере международных отношений» (Цыганков, 1996, стр.58). Различие между актором заключается в способности формировать политический процесс, независимости в принятии решений и влиянии на политическую систему. Если объект соответствует всем этим функциям и характеристикам, то он может восприниматься как актер, часть местного, регионального или международного политического процесса. «Актеры мировой политики, государственные или негосударственные, должны обладать тремя характеристиками: независимостью в определении своих целей и интересов; способностью мобилизовать человеческие и материальные ресурсы, чтобы достичь своих целей; способностью влиять на межгосударственные отношения или на поведение других негосударственных акторов в глобальной системе» (Кан, 2009, pp.137).



Важнейшими характеристиками акторов мировой политики являются автономия (независимость участников при утверждении выводов), представительство (выражать интересы определенной социальной группы), способность влиять на определенные политические процессы.

Негосударственные акторы изменили классическую политическую систему мироустройства, началом которой были договоренности 1648 г., в которых главными участниками политических процессов выступали государства. В международных отношениях большое значение имеет экономическое и военное могущество. Межправительственные организации, благодаря которым ведущие государства стали играть активную роль в послевоенные годы, дают возможность мировым лидерам воздействовать на процессы мирового развития (Стариков, 2017, стр.124). Большая роль в транснациональном политическом пространстве отдаётся негосударственным акторам. Такое явление транснационализации, воплощает в себе процессы, которые включают, по меньшей мере, хотя бы одного негосударственного актора, переходящим национальные границы, однако не являющиеся глобальным по своему масштабу (Albert, & Bluhm, & Helmig, & Leutzsch, & Walter, 2009. pp.201). В современном мире усиливающейся транснационализации негосударственные акторы превращаются в более значимые геополитические объекты, приобретая возможность демонстрировать свои интересы за границами страны.

Специалисты признают, что в начале XXI в. стало весьма проблематично функционировать в жестких рамках классической Вестфальской системы мироустройства (Strange, 1999. pp.348). Сегодня признается, что у новых транснациональных акторов существуют некоторые отличия по системной организации. К примеру, если для страны характерна вертикаль власти, то для негосударственных фигур характерна иерархическая и сетевая версия внутренней организации (Risse, 2002. pp.111).

АМЕРИКАНСКИЕ ФИНАНСОВЫЕ ИМПЕРИИ

Олигархическая сущность американского политического режима такова, что «власть в США делят 30-40 знатных семей, еще около сотни — их боковые и младшие ветви, плюс несколько сотен приближенных» (Карцев, 2012). Политический мир за американскими кулисами вовсе не демократический, а сугубо деловой олигархический. Еще Чарльз Миллс более полувека назад категорично заявил, что «все разговоры о демократии в США звучат как изощренное издевательство» (Миллс, 1959). И у нас нет причин ему не верить.

Еще в конце 1960-х гг. советский журналист-американец И.И. Беглов в своей книге «США: собственность и власть» писал, что «В современной Америке финансовую олигархию образуют представители примерно 500 богатейших семей или семейных кланов. В ее круг входят представители семей Морганов, Ламонтов, Гейтсов, Диккеев, Дэвисонов, Дрекелей, Янгов и Юингов. Это семьи Лимэнов, Бернхардов, Леви, Буттенвейзеров, Лобов, Шиффов, Уорбургов, Бэй-керов, Альтшулов, Каллманов, Эрнстов, Блумингдэйлов, Бронфманов, Сарнофов, Мишелей, Бэйгов и Першингов» (Беглов, 1971). В свою очередь ядро этой американской финансовой олигархии составляют примерно 120 семей и семейных кланов. При составлении списка учитывалась не только величина личного капитала семьи, но и степень ее участия в контроле над крупными банками и другими финансовыми институтами или, другими словами, степень важности контролируемых экономических позиций (Беглов, 1971).

Территориально половина богатейших американцев проживает в Нью-Йорке, Бостоне, Филадельфии и Питтсбурге. Совокупный капитал восточной группы в 3 раза превышает сумму состояний всех других крупных промышленников и банкиров США, т.к. восточная группа опирается на разветвленную сеть финансового контроля (Симонишвили, 2012, стр.146). Во многих случаях браки заключаются только внутри этих сообществ, что способствуют образованию крупных кланов или групп в финансовой аристократии, скрепленных общими интересами в семейных трастах и крупных наследствах (Карцев, 2012).

Таким образом, Огден Фиппс связан семейными узами с семьей Грейс и имеет значительную долю в У. Р. Грейс и компании, унаследованной от матери. О. Фиппс и его брат М. Фиппс являются директорами этой компании. Семья Фордов связана с семьей Файерстоун и семьей Хадсон. В Бостоне семьи Кэбот, Лоуэлл и Додж были связаны с незапамятных времен. То же самое можно сказать и о группе Кливленда, состоящей из семей Ханна, Хамфри и Ирландия.

В 1937 г. американский экономист и социолог Ф. Ландберг опубликовал книгу «60 семей Америки», в которой пытался доказать, что реальная политическая и финансовая власть в США принадлежит вовсе не народу, а ограниченному кругу представителей именно этих «семей» (Ландберг, 1948, стр.63). Спустя почти столетие эта версия не потеряла своей актуальности. «РР» рассказывает о самых известных и влиятельных семьях современной Америки.

Один из самых влиятельных олигархических кланов Америки является династия Рокфеллеров, которая была основана Джон Дэвисон Рокфеллером (1839 - 1937). Он стал первым долларовым миллиардером,



торгующим зерном, сталью, маслом и апельсинами. На момент смерти состояние составляло 1,4 миллиарда долл. США (номинал 1937 г.) или 1,54 % ВВП США (Невинс, 2010). Его сын Джон Дэвисон Рокфеллер-младший (1874 — 1960), крупный филантроп и один из ключевых членов семьи Рокфеллеров. После женитьбы на Э. Олдриче, дочери влиятельного сенатора Н. Олдрича (Карцев, 2012), активно стал интересоваться политикой. Внуки старшего Рокфеллера полностью реализовались в политике. Так, Н. Рокфеллер с 1959 по 1973 год был губернатором штата Нью-Йорк, четыре раза пытался баллотироваться в президенты от Республиканской партии, был вице-президентом при Д. Форде в 1974-1977 годах. Один из его братьев, Уинтроп, был избран республиканцами губернатором Арканзаса, а другой, Дэвид, нынешний глава палаты, стал самым молодым директором Американского совета по международным отношениям в истории страны. Между тем пятое поколение клана, насчитывающее более двухсот человек, так же выходит на арену бизнеса и политики.

Еще один экономический американский клан – это клан Кеннеди. Основателем клана стал ирландец Д. Патрик «Джо» Кеннеди, торговавший алкоголем во время запрета. Он был другом гангстеров, женился на дочери первого мэра Бостона - ирландце, фактически купил должность посла в Британия (Карцев, 2012). Его дети стали еще успешнее. Джон Ф. Кеннеди стал президентом в 1960 году, Роберт стал генеральным прокурором и генеральным прокурором при своем брате-президенте, а Эдвард стал сенатором. После убийства Джона и Роберта семья Кеннеди не поднялась до былых высот. Дочь Джона и Жаклин Кеннеди, Кэролайн, была главой Министерства образования Нью-Йорка. Она поддержала Барака Обаму на выборах и сама баллотируется в Сенат. Член клана Роберт Сарджент Шрайвер, муж Юнис Кеннеди, был послом во Франции, его сын Роберт Сарджент Шрайвер III возглавляет город Санта-Моника, другой сын, Марк Кеннеди Шрайвер, состоит в Палате представителей Мэриленда.

Основателем третьей влиятельной династии – династией Бушей был промышленник С. Буш, сделавший состояние в первой трети XX века. (Карцев, 2012). Его сын Прескотт был назначен сенатором. Сын и внук Прескотта, Джордж-старший и Джордж-младший, стали президентами. Другой внук, Джеб Буш, был губернатором Флориды в 1998–2006 годах, а затем возглавил обанкротившийся банк Lehman Bros. Считается, что клан поддерживал президент Рональд Рейган, вице-президентом которого был Джордж Буш.

Другой влиятельный финансовый и политический клан, основанный в конце 17 века голландским эмигрантом Николасом Рузвельтом,

также подарил Америке двух президентов (Карцев, 2012). Т. Рузвельт, возглавлявший Соединенные Штаты в 1901–1909 годах, и Ф. Делано – единственный американский президент, избираемый на четыре срока подряд – в 1932, 1936, 1940 и 1944 годах. Сын Франклина Джеймса (1955–1965) был конгрессменом из Калифорнии. Другой его сын, Франклин Делано младший II, был конгрессменом из Нью-Йорка. Его сын и внук президента Франклина Делано Рузвельта III стал известным экономистом, пытавшимся совместить постулаты марксизма и теорию свободного рынка.

Согласно новому рейтингу Forbes 185 семей в США относятся к самым богатым. Состояние каждого из бизнес-кланов составляет не менее 1 миллиарда долларов, и вместе они контролируют 1,2 триллиона долларов (Богатейшие династии Америки: рейтинг Forbes, web). Некоторые династии продолжают увеличивать свое богатство, в то время как другие тратят капитал, накопленный их предками. Практически все фамилии в рейтинге прочно связаны широкой аудиторией с известными предприятиями и брендами, от Mars и Jack Daniel's до Hallmark и Budweiser.

Лидером американского списка стала семья Уолтонов. Наследники основателя бизнеса Wal-Mart Сэма Уолтона. Уолтон «стоит» 152 миллиарда долларов – что на 63 миллиарда долларов больше, чем братья Кох, занимающие второе место. Вместе с семьей Марс у первой тройки рейтинга есть состояние в 301 млрд. долларов.

Положение бывшего президента США Дональда Трампа опустилось на 16 позиций в рейтинге богатейших американцев по версии Forbes и занял он 275 место (Минак, 2021). Его доход идет от деятельности в различных сферах, в процессе участия Д. Трампа в деятельности сотен корпораций, но основная компания, The Trump Organization, основанную его бабушкой и отцом в 1923 году («The Trump Organization», 2021). Изначально компания специализировалась на сделках с недвижимостью, а сейчас является крупнейшей холдинговой компанией, объединяющей активы в сфере недвижимости, гостиничного бизнеса, казино, гольфа и индустрии развлечений. занимается строительством, гостиничным бизнесом и азартными играми («Бизнес Трампа и откуда у Дональда Трампа миллиарды», 2021).

Д. Трамп также имеет коммерческий опыт в авиации, образовании, пищевой промышленности и многих других сферах. Общее количество компаний, в которых участвует бывший 45-й президент США, превышает 530. При этом около половины из них содержат в своем имени имя предпринимателя (Давыдова Е.А., Субботина И.А.,



2017). Так или иначе, бизнес-империя Д. Трампа выстроена в 3 основных сегментах: строительство, игры, телевидение и шоу-бизнес.

Выборы 46-ого президента США сопровождались скандалами, интригами и нападками на Д. Трампа. И не последнюю роль в этом М. Цукерберг. Нынешнему главе Facebook принадлежит 60% голосующих акций компаний, что позволяет ему принимать индивидуальные решения по изменению всех алгоритмов доставки новостей в шоу, управлять настройками конфиденциальности и, среди прочего, определять правила публикации контента. Цукерберг может сам решить, что хорошо и демократично, а что плохо, неправильно, и нигде не должно появляться. Ежемесячная аудитория Facebook приближается к двум миллиардам пользователей, поэтому появляется полноценный цифровой режим. В 2020 г. жертвой его авторитарного произвола стал сам американский президент Д. Трамп, которому устроили самую настоящую информационную блокаду (не демократично, но как практично!). Учитывая, что твиттер-дипломатия Трампа стала почти таким же инструментом управления страной, как Госдепартамент, Пентагон или ЦРУ, маргинализация Д. Трампа, лишаящая его всех цифровых инструментов - Twitter стал первым сервисом, деактивировавшим аккаунт Д. Трампа на всю жизнь (Андреев, 2021). Итог всему - микроблоги президента Д. Трампа оказались пусты, а почти 90 миллионов его подписчиков просто пропали...¹

Таким образом лицензионные соглашения и корпоративные обязательства по предоставлению информации всем и с равным доступом будут уничтожены, если интересы американских ИТ-гигантов не совпадут с интересами самого государства (Андреев, 2021). Неудивительно, что американские технологические корпорации были готовы подавать в суд на обычных потребителей в течение многих месяцев и лет, но когда дело доходит до защиты демократии, все технологические гиганты находятся на широком фронте.

1 Список сервисов, которые удалили со своих серверов все цифровые следы Трампа, впечатляет. Помимо Twitter, Instagram и Facebook, с аккаунтов Трампа был удален потоковый сервис Twitter, а также доска изображений Reddit, фан-сайт с многомиллионной аудиторией. При этом администрация сервисов активно намекает, что это цензура, а не политическое сознание (Андреев, 2021).



ПРИЗНАКИ И ОСОБЕННОСТИ «СВЕРХ-БОГАТЫХ» КАК ПОЛИТИЧЕСКОГО АКТОРА АМЕРИКАНСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Представители богатой и сверх-богатой прослойки всегда находятся в фокусе общественного внимания, но, как показывает анализ современной общественной науки, с научной точки зрения изучены достаточно слабо.

Большинство исследователи признают, что богатым людям свойственны совершенно разные характеристики и качества, правила поведения и оценка действительности. Правила, которых придерживаются богатые люди, точно также работают для всех людей. Но не у всех почему-то получается стать богатыми. Признается, что бедные отличаются от богатых тем, как они относятся к своему времени и распоряжаются им. Миллионеры ценят своё время. Они знают, что каждая свободная секунда может быть использована ради приближения к цели (Гольден, 2013).

В рамках описываемой нами проблемы, авторы часто цитируют американского писателя Ф. Скотта Фицджеральда, который сказал: «Богатые не такие, как ты и я». Говорят, Э. Хемингуэй ответил ему: «Да, просто у них больше денег» (Психология сверхбогатых: чем богачи отличаются от всех остальных, web). В своей новелле «Мальчик-богачей» (Rich Boy, 1926) Фицджеральд написал, что «богатые не только имеют больше денег — у них другая личность».

Одной из главных целей состоятельного человека, является реализация своих планов таким образом, который влечёт наибольшую выгоду (инвестиции, бизнес, управление, творчество и др.). Очевидно, что человек обладающий большим капиталом, не станет делать то, что заведомо приведёт его к убытку, а не к воплощению цели. Также, богатый человек не будет выполнять скучную однообразную работу или воплощать в жизнь неудачный проект. Исследователями признается, что «для богатого человека одна из главных целей – реализоваться в том направлении, которое его больше всего влечет. Будь то бизнес, творчество, инвестиции, управление. Богатый человек никогда не будет делать то, что не ведет к заветной цели, он не станет работать в убыток, не станет делать скучную бестолковую работу, не станет реализовывать заведомо проигрышный, бесперспективный проект. Он выберет ту деятельность, которая, по его мнению, сделает его еще более богатым за наименьшее количество времени» (Гольден, 2013).

Исследователи этого вопроса пытаются определить особый психологический тип успешного человека, найти те отличительные качества, которые в конечном итоге и приводят его к жизненному успеху. В



этом поиске неких констант превалируют утилитаризм и прагматизм, которые в целом свойственные для американского философского мировоззрения. Попробуем и сами разобраться в этих особенностях.

В психологическом портрете сверх-богатого человека вера в свой успех, вера в себя и свои возможности, является основным принципом его жизни (Стиглиц, 2015, стр.19). Принято считать, что миллионеры строят свою жизнь самостоятельно - их жизни приобретают такую форму, какую они сами ей придают, так как они абсолютно уверены в своих возможностях и силах. Это люди, которые постоянно думают о собственном успехе. Они не станут терять время, они анализируют свои и чужие ошибки, делая соответствующие выводы и идут дальше к своим целям. Вера миллионера в собственный успех очень сильна, а деньги, это средство достижения успеха (Мизес, 2001, стр.35).

Такие люди наделяются неким комплексом идеальных черт, которые их и делают уникальными. «Богатый человек – это прежде всего – умный человек!, свободный человек, финансово грамотный человек, личность, готовая помочь людям, меценат, просветленный человек, постоянно обучающийся человек, знающий законы человек» (Гольден, 2013).

В этой связи весьма интересно привести данные исследований, проводимых в других западных странах, в частности в Германии. Германский исследователь Райнер Зительман пообщался с 45 «сверхбогатыми» соотечественниками, чье состояние исчисляется цифрами с семью и более нулями. В своей работе «Элита богатства: новаторское исследование психологии супербогатых» он выявил 7 базовых черт характера таких людей: 1) добросовестность (они целеустремленные, пунктуальные и очень организованные), 2) легкость в общении (находят общий язык с любыми людьми, предпочитают не конфликтовать), 3) экстравертность (положительно относятся к миру, энергичны), 4) нонконформизм (всегда готовы плыть против течения и поступать в противовес общественному мнению и установкам), 5) открытость новому опыту, 6) невротизм (сложно переживают неудачи), 7) нарциссизм (Zitelmann, 2018).

Изучение психологии сверх-богатых людей завершилось тем, что был сделан вывод, что психика богатых очень стабильна. Выяснилось, что они больше открыты к экспериментам, добросовестнее, более экстравертны, однако, они сложнее в общении (Zitelmann 2018, стр.694).

Сверх-богатые в большинстве случаев нонконформисты. Они предпочитают плыть против течения и легко противоречат общественным стереотипам и мнениям (Zitelmann 2018, стр.36). Так они удовлетворяют себя. Они отличаются быстротой принятия своего ре-

шения, предпочитая доверять своей интуиции, чем проводить долгий анализ. Свои поражения сверх-богатые анализируют путем глубинного самокопания – они пытаются найти причину больше в себе, чем в каких-либо внешних факторах или чужих людях. По этой причине, у них есть чувство власти – осознание того, что они сами в силах все исправить, что дает им возможность самим контролировать свою жизнь.

Английский репортёр-исследователь Ж. Паретти пришел к выводу, что сверх-богатые стали «редкой породой» людей. Их воспринимают за «Властелинов Вселенной», и это небеспочвенно. Данное определение даёт точное описание психологической части их жизни. Кажется, быть сверх-богатым, это своего рода предназначение (Паретти, 2018, стр.149).

Научный подход к анализу этой проблемы требует точного ответа на вопрос о том, на каком уровне находится предел богатства, когда капитал больше не особо важен, а обладатель миллионов встает на уровень сверх-богатых? В 2011 г. Forbes дал ответ на поставленный вопрос: «Достаточно 30 миллионов долларов, свободных для инвестирования. Сверх-богачи располагают именно этой суммой, помимо личного состояния или недвижимости» (Ляликова, 2020). Западная статистика дает весьма впечатляющие данные о росте численности этой категории лиц. «Количество сверхбогатых людей в мире по итогам 2019 года составило 513 244 человека, свидетельствуют данные отчета «The Wealth Report 2020» международной консалтинговой компании Knight Frank. Это на 31 000 человек больше, чем годом ранее. Под сверхбогатыми людьми Knight Frank понимает ультрахайнетов (ultra high-net-worth individuals, UHNWI) – людей с активами более \$30 млн.» (Ляликова, 2020).

Статистика данного «класса» лиц дает нам его некий обобщенный портрет: 90 % сверхбогачей являются мужчины, 65 % из них относятся к категории self-made», 19 % унаследовали свой капитал от родственников, а средний их капитал составляет порядка 139 миллионов долларов США. Лондон по праву считается столицей Ultra-High-Net-Worth Individuals (UHNWI) (Ляликова, 2020).¹

Сверх-богатые притягивают внимание к своим персонам, тратя сотни тысяч долларов на свою важность, которую можно купить или

1 За статус любимого города богачей борются Токио, Женева, Майами, Торонто, Сан-Франциско, Бермудские острова... Основная борьба за звание город сверх-богатых наблюдается между Лондоном и Нью-Йорком (Названы любимые города богачей, 2021). По информации SC, страной, лидирующей по количеству миллиардеров, являются США, далее Китай и Россия, где проживает 200 сверх-богатых людей (Мартинс, 2014).



подкупить. В самых крупных банках есть отделения, в которых занимаются только сверх-богатыми. Консультанты таких банков имеют такой же сервис как и в крупных инвестиционных компаниях, так как, наличие огромных сумм превращает UHNWI в желанных клиентов, которые могут вложить миллионы долларов в интересующий их проект без участия третьих лиц.

Сверх-богатые не терпят слабость в людях, даже Б. Гейтс, либеральный миллиардер, чей капитал оценивают в 119,1 млрд долларов, который жертвует баснословные суммы на благотворительность, в том числе, на развитие библиотек и создание вакцин в Африке, не понимает, почему все люди в мире не могут быть такими же успешными, как и он (Том Мартинс, 2014).

Сверх-богатые стали отличаться от обычных людей, своего рода на генетическом уровне. Богатые проживают в отдельном мире, который похож на Элизиум. Этот мир как плавающий над нашей планетой пузырь, который соединяет Лондон, Шанхай, Нью-Йорки Дубай рейсами бизнес-класса. Такое разделение даёт возможность богатым принять социальное неравенство и в прямом смысле слова делает их недостижимыми.

В мире сверх-богатых всё самое лучшее: продукты, медицина, образование, одежда. Даже воздух, которым они дышат, чище чем для всех других (у некоторых миллиардеров есть свои мобильные системы очистки и подачи воздуха, работающие рядом с владельцем). Такое неравенство основывается не только на количестве денег, но и на самоотношении к жизни. Для крошечной группы богачей доступен весь мир, ибо где бы они не оказались, они везде имеют финансовое перед всеми преимущество. 1 % и 0,1 % богатейших — теперь по-настоящему глобальная группа (Ляликова, 2020).

В настоящее время фактически возник интернационал для богачей — где бы не появлялись сверх-богатые они постоянно притягиваются друг к другу. Они приобретают элитная недвижимость в Париже и Нью-Йорке и пришвартованные яхты на побережье Сен-Тропе и Портофино (Кампфнер, 2016). У них одинаковый образ жизни и воспроизводятся общие ценности. Они говорят на разных языках, но понимают друг друга.

Согласно официальному сайту Forbes, богатейшие люди Америки составляют цвет мировой элиты богатства. В апреле 2021 г. списке богатейших людей планеты было 2755 миллиардеров — на 660 человек больше, чем в 2020 г. Попутно отметим, что чуть менее половины из 2755 миллиардеров мира — граждане США (724) и Китая (239). Финальный замер состояния всех миллиардеров их совокупное состояние в



2021 году достигло рекордных \$13,08 трлн, что на \$5,08 трлн больше, чем в 2020 году (20 богатейших людей мира — 2021, 2021). Благодаря быстрому восстановлению фондовых рынков после коронавирусного обвала состояния миллиардеров по всему миру достигли рекорда. Однако никто не может похвастаться большим приростом капитала, чем IT-предприниматели. Совокупное состояние этих участников списка Forbes теперь оценивается в \$2,5 трлн. (это примерно на 80 % больше, чем в прошлом году, когда оно составляло \$1,4 млрд.) (20 богатейших людей мира — 2021, 2021).

По версии этого журнала, рейтинг богатейших людей планеты второй год подряд возглавил основатель и генеральный директор интернет-ритейлера Amazon, Д. Безос - за год его состояние увеличилось на \$64 млрд, до \$177 млрд. (20 богатейших людей мира — 2021, 2021). На второй строчке рейтинга — И. Маск, который прибавил за год \$126,4 млрд. В 2020 году он занимал только 31-ю строчку рейтинга. Акции Tesla за год прибавили к стоимости 720 %. На третьей позиции — владелец модного дома LVMH Б. Арно и его семья, состояние которых Forbes оценивает в \$150 млрд. (20 богатейших людей мира — 2021, 2021).

Большинство богатейших IT-миллиардеров проживают в США. Однако быстрорастущий интернет-сектор Китая помогает новому поколению технологических предпринимателей подниматься по списку. В 2021 г. девять из двадцати богатейших IT-миллиардеров оказались родом из Китая, тогда как в 2020 г. их было всего шестеро.

В 2021 году Forbes составил топ 15 богатейших людей Америки: Первые строчки данного рейтинга заняли: Джефф Безос, основатель гигантскую электронную коммерцию Amazon (его состояние оценивается в \$179 млрд.); Второе место занял Билл Гейтс, основатель Microsoft, (его состояние оценивается в \$124 млрд, на начало 2021 г.); Третье место занимает основатель Facebook Марк Цукерберг (состояние в \$118 млрд.); Четвёртую ступеньку занимает Уоррен Баффет (в \$110 млрд.); Пятую строчку - Ларри Эллисон, председатель и главный технологический директор софтверного гиганта Oracle (составляет \$104 млрд.) (20 богатейших людей мира — 2021, 2021).

Проанализировав вопрос кто же такие богатые и сверхбогатые люди и чем они отличаются от обычных людей, мы пришли к выводу, что различие изначально лежит в восприятии окружающего мира и самих себя. Мышление, одна из важных составляющих успеха. Обладатели миллиардов долларов в первую очередь воспринимают себя самих как творцов собственного успеха, они считают себя лучше остальных. И в какой-то степени они правы.



Существует определённая грань между богатыми и сверх-богатыми людьми. Forbes даже назвал сумму, которая является этой гранью, под сверх-богатыми людьми Knight Frank понимает людей с активами более \$30 млн. У этих людей немного различается уровень власти, обусловленной их капиталом. Также богатейшие люди мира стремятся жить в Лондоне и получить паспорт гражданина Великобритании. Лондон воспринимается сверхбогатыми людьми как своего рода оазис для их существования. Верхушка элиты может себе позволить членство в элитных клубах, обслуживание в крупнейших банках и многое другое.

КУЛЬТУРНО-ПОЛИТИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СОВРЕМЕННОЙ АМЕРИКАНСКОЙ ЭЛИТЫ

Американские эксперты считают своим монополистическим долгом изучение своих национальных политических и финансово-экономических элит. Поэтому вмешательство в этот процесс ими всегда оценивался на уровне угрозы их национальной безопасности.

В работе «Властвующая элита» Р. Миллс определил элиту как «тех, кто занимает командные посты» (Миллс, 1959, стр.79). Он считал, что наиболее важными общественными институтами являются экономический, политический и военный. Главы этих институтов, и являются составляющей властвующей элиты. Именно политические лидеры, главы крупных корпораций и люди занимающие высшие военные чины, принимают важные решения в политике. Р. Миллс разъяснял: «Под элитой власти мы понимаем те политические, экономические и военные круги, которые в сложном переплетении группировок разделяют право принятия решений, поменьше мере общенациональной важности» (Миллс, 1959, стр.104). Властвующая элита характеризуется групповой сплоченностью, основанной на общности целей и интересов, а также солидарности, берущее начало у социального происхождения, а также образа жизни. Необходимо учитывать социальное сходство людей, которые занимают высокие должности в структурах управления. Поэтому они имеют возможность легко переходить из одного института в другой (Миллс, 1959, стр.126).

Несколько иную позицию в оценке качества властвующей элиты сформулировал Ф. Хантер, который применил в своих исследованиях репутационную технологию (Hunter, 1959, pp.38). «Власть заключена в людях - отдельных индивидах и группах, их взаимоотношениях между собой. Поэтому для объяснения структуры и характера власти, прежде всего, необходимо выявить таких людей». Им были выделены такие важные характеристики властвующей элиты, как занимаемая

должность, профессия, окружение и т.д., был проведён анализ системы рекрутирования лидеров, их задачи и функции и нормы, которые определяют поведение. Это дало возможность изучить важные элементы в структуре элит, которые доопределяли характеристику власти в социальной обществе (Hunter, 1953. pp.60).

Американский психолог и социолог Д.У. Домхофф изучал внутреннее строение высшего класса США, проблематику властвующей элиты как корпоративного сообщества, а также открытость американских политических механизмов. В анализе элитарного общества Америки, он в основном опирался на эмпирические данные (Domhoff, 2002. pp.142). Как корпоративное сообщество властвующие элиты США имеют внутри себя еще одну элиту («элита внутри элиты») - еще более маленькая группа наиболее влиятельных членов данного сообщества (эти сверх влиятельные люди составляют 15 % - 20 % от общей числа людей). В эту группу входили люди, занимающие высокие должности не в одной большой корпорации, а также были членами элитных клубов. Таким образом был выявлен «внутренний круг» в корпоративном сообществе (Tenenbaum, & Ross, 2017). Существует тесный контакт элитарного класса и корпоративного сообщества. Членство в элитных клубах, а также наличие в публичном реестре выступает как приложение к фактору экономики. Отдельная глава его труда выделена особенностям американского элитарного класса (Domhoff, 2002. pp.51).

В ходе исследования сравнивал биографии людей, имеющих членство в элитных клубах, а также окончивших частные школы, У. Домхофф сделал выявил три черты, которыми характеризуют людей из высшего общества: присутствие в публичном реестре, получение элитного образования, членство в эксклюзивных общественных клубах (Domhoff, 2002, p.79).

Хорошее образование в элитарных кругах всегда играло решающую роль. Юные члены высшего общества начинали своё обучение в подготовительной школе, затем переходили в частные школы, а после и в такие же элитарные частные колледжи и известные университеты. В элитарных англосаксонских школах (университетах) отпрыски элитных семей начинают чувствовать себя частью элитарного круга и привыкают к мысли что они лучше остальных. Такого рода образование помогает сберечь «самобытность менталитета и образа жизни, которые существуют внутри высшего класса, а также воспроизводства классовой структуры» (Domhoff, 2002, p.82). pp. Коллинз отмечает, что привитие вкуса, а также манер одной из главных задач школы (Collins, 1971, pp.102).



Взрослые члены элитарного общества, в свою очередь имеют членство в элитнейших клубах мира, которые специализируются на различных хобби и интересах богачей. Особенной популярностью пользуются яхт-клубы, клубы любителей охоты и садоводства, а также различных видов спорта. Таким способом происходит разделение общества на высшие слои, средние и низкие (Domhoff, 2002, p.86). При помощи именно такого рода клубов происходит иерархическое разделение общества. В спокойной атмосфере таких клубов обсуждаются бизнес-вопросы, подписываются важные договоры, а также обсуждается политика.

Взаимодействие между представителями элитарных кругов, а именно корпоративного общества и высшего класса, в рамках таких клубов, не зависит от географического положения. Именно подобного рода организациям формируется и копится социально-культурное богатство элиты (Weir, 2007, pp. 999). Союз высшего класса и корпоративного общества позволяет установить связь между богатством и престижем, говорит ученый.

Большое внимание Р. Коллинз уделял групповому единству элитарного класса. Элитарное общество, это круг людей, где взаимосогласованны нормы поведения в неформальной обстановке. К этому выводу пришли учёные, в ходе проведения нескольких исследований. Коллинз также писал: «Представители высшего класса ввиду высокой групповой сплоченности являются довольно восприимчивыми к мнениям других членов и способны изменить свои взгляды под их влиянием» (Gilbert, 2003, pp.299).

Западное элитное общество отделено от остального общества, путём членства в элитных клубах, получения образования в частных заведениях, отдых на элитных дорогих курортах, а также участие в благотворительных мероприятиях. В результате всего вышперечисленного появляется отдельный замкнутый круг, в котором состоят лишь очень богатые люди с большой властью. Они редко уезжают за пределы данного круга для установления каких-либо отношений. Это своего рода каста.

Вывод предполагает, что роль базовых ценностей правящей элиты играет повышение уровня интеллекта, восприятие обществом образа власти и формирование экзистенциальной власти. Раньше развитие элитных групп основывалось на иных ценностях, чем сегодня, но это не дает оснований полагать, что раньше интеллектуальный уровень был низким. В наши дни правящая элита меняется не только за счет внешних факторов, но и изнутри.



Власть сосредоточена в элитных кругах, в которые входят лидеры корпораций и люди занимающие высокие должности в экономической области и политической. Принадлежность зачастую определяется по наличию человека в государственном реестре, членстве в элитных клубах и уровне образования. Высший класс является неотъемлемой частью правящей элиты и, соответственно, корпоративного общества, выполняет важнейшие функции в общественной жизни, создавая фонды, корпоративное финансирование, формируя общественное мнение, оказывая влияние на политический курс страны и ее экономическое развитие.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Система международных отношений с каждым годом становится более совершенной и появляются новые фигуры на геополитической арене. Среди новых акторов, оказывающих большое влияние на развитие государств и в целом на политическую обстановку в мире, появились Транснациональные корпорации и банки, неправительственные организации. Факт увеличения значимости акторов мировой политики, которые занимали периферийное положение в Вестфальской системе мира, разделяют практически все учёные.

На первый план выходят такие участники международных отношений, как элита. Властвующая элита представляет структурный элемент, который присутствует в социуме любого формата и времени.

Развитие государств, а также отдельных регионов зависит от транснациональных компаний, потому что такие экономические гиганты имеют контроль над мировыми ресурсами. Лидеры ТНК ведут переговоры с первыми лицами государств, а также ведут свою работу на высоком уровне. Корпорации можно считать равными со странами. Особую роль транснациональные компании Америки выполняют на мировом уровне. Хорошим примером будет корпорация Exxon Mobil, ведущая освоение и добычу нефти в 39 государствах.

Что касается экономических кланов Америки, которые, безусловно, могут иметь большое влияние на политическую ситуацию как внутри страны, так и за рубежом, стоит отметить, что ядро современной американской финансовой олигархии - 120 семей и семейных кланов. При составлении списка учитывалась не только величина личного капитала семьи, но и степень важности контролируемых экономических позиций. К наиболее влиятельным семьям относятся династия Рокфеллеров, клан Кеннеди, династия Бушей.

Желание элиты оказывать определённое воздействие на политические события, не считается чем-то противоестественным и стран-



ным. Свободно используется и хорошо распространена методика лоббирования. Такой способ пользуется популярностью в мире политики, а именно с его помощью добиваются нужные итоги. Ярким примером такой методики являются итоги выборов президента США.

Большое влияние на события в мире оказывают негосударственные экономические акторы, такие как транснациональные корпорации и соответственно люди управляющие этими важными участниками геополитического процесса. Руководители крупных корпораций, обладающие способностью и силой оказывать определенное влияние на развитие международных отношений, обычно являются представителями правящей бизнес-элиты. Высший класс как часть правящей элиты и, как следствие, корпоративное сообщество, выполняет важные функции в обществе через корпоративное финансирование, создание фондов, формирование общественного мнения, влияние на политический курс страны и ее экономическое развитие.

Список литературы

- 20 богатейших людей мира—2021. (2021, April 6). Retrieved from Forbes website: <https://www.forbes.ru/milliardery-photogallery/425297-20-bogateyshih-lyudey-mira-2021-reyting-forbes>
- Albert, M., Bluhm, G., Walter, J., Helmig, J., & Leutzsch, A. (2009). *Transnational Political Spaces: Agents—Structures—Encounters*. University of Chicago Press.
- Collins, R. (1971). Functional and Conflict Theories of Educational Stratification. *American Sociological Review*, 36(6), 1002–1019. doi: [10.2307/2093761](https://doi.org/10.2307/2093761)
- Domhoff, G. W. (2002). *Who Rules America?* (4th ed.). New York: McGraw-Hill.
- Gilbert, D. (2003). *The American Class Structure: In an Age of Growing Inequality*. New York: Thompson Wadsworth.
- Hunter, F. (1953). *Community Power Structure. A Study of Decision-makers*. Chapel Hill.
- Hunter, F. (1959). *Top Leadership*. USA: Chapel Hill.
- Kan, H. (2009). Actors in World Politics. In *Government and Politics: Vol. II*. UNESCO-EOLSS. edited by Masashi Sekiguchi, Tokyo Metropolitan University, Japan.
- Peretti, J. (2018). *The Deals That Made the World: Reckless Ambition, Backroom Negotiations, and the Hidden Truths of Business*. New York, NY: William Morrow.
- Risse, Th. (2002). Transnational Actors and World Politics. В W. Carlsnaes, Th. Risse, & B. A. Simmons (Ред.), *Handbook of International Relations* (стр. 255–274). London: Sage.
- Strange, S. (1999). The Westfailure System. *Review of International Studies*, 25(3), 345–354. doi: 10.1017/S0260210599003459
- Tenenbaum, S., & Ross, R. (n.d.). Teaching Who Rules America? Retrieved from Who Rules America? website: https://whorulesamerica.ucsc.edu/teaching/teaching_who_rules_america.html



- Weir, R. E. (Ed.). (2007). *Power Elite*. In *Class in America: An Encyclopedia* (Vol. 2). Westport, Connecticut, London: Greenwood Press.
- Zitelmann R. (2018) *The Wealth Elite: A Groundbreaking Study of the Psychology of the Super Rich* Hardcover New York / L.: LID Publishing
- Андреев, С. (2021). Заговор элит или месть Байдена? Как Facebook, Instagram и Twitter «убрали» президента США. Извлечено от LIFE website: <https://life.ru/p/1362163>
- Ашин, Г. К. (1998). *Элитология. Смена и рекрутирование элит*. М.
- Беглов, И. И. (1971). *США: собственность и власть*. М: «Наука».
- Бжезинский, З. (1998). *Великая шахматная доска*. М: «Международные отношения».
- Бизнес Трампа и откуда у Дональда Трампа миллиарды. (2021). Извлечено от Кто такой мистер Трамп—Фан-сайт о Дональде Трампе website: <https://whoism-trump.ru/about/biznes-trampa/>
- Богатуров, Д. (2010). *Современные глобальные проблемы*. М: «Аспект-пресс».
- Гаман-Голутвина, О. В. (1998). *Политическая элита России. Вехи исторической эволюции*.
- Гольден, Т. (2013, январь 18). Богатый человек – это ... Извлечено от Remidios_fine—LiveJournal website: <https://remidios-fine.livejournal.com/485493.html>
- Дугин, А. Г. (2013). *США и новый мировой порядок*. Москва.
- Кампфнер, Д. (2016). Бремя капитала. Почему общество любит и ненавидит богатство и богачей. Извлечено от Forbes website: <https://www.forbes.ru/320543-bremya-kapitala>
- Карабущенко, П. Л., & Карабущенко, Н. Б. (2006). *Психологические теории элит*. Москва: «Памятники исторической мысли».
- Карцев, Д. (2012). Клань американской демократии. Извлечено от Компромат.Ру website: http://www.compromat.ru/page_32731.htm
- Киссенджер, Г. (2002). *Нужна ли Америке внешняя политика?* М: Ладомир.
- Коньшев, В. Н., & Сергунин, А. А. (2010). Современная военная стратегия США: доктринальное и практическое измерения. *Политекс*, 6(3), 133–142.
- Ландберг, Ф. (1948). *60 семейств Америки*. М: «Издательство иностранной литературы».
- Ляликова А. (2020, март 4). Число сверх-богатых людей в мире превысило полмиллиона человек. Извлечено от Forbes website: <https://www.forbes.ru/milliardery/394187-chislo-sverhbogatyh-lyudey-v-mire-prevysilo-polmilliona-chelovek>
- Мартинс, Т. (2014). О чем думают сверхбогатые? Извлечено от Коммерсантъ UK website: <https://www.kommersant.uk/articles/o-chem-dumayut-sverhbogatyey>
- Мизес, Л. (2001). *Либерализм*. М: «Экономика».
- Миллс, Ч. Р. (1959). *Властвующая элита*. М: «Иностранная литература».



- Минак, К. (2021). Трамп опустился на 16 позиций в рейтинге богатейших американцев по версии Forbes. Извлечено от Forbes website: <https://www.forbes.ru/newsroom/milliardery/384693-tramp-opustilsya-na-16-pozicij-v-reytinge-bogateyshih-amerikancev-po>
- Невинс, А. (2010). *Джон Д. Рокфеллер. Промышленник и филантроп* (Л. А. Игоревского, Пер.). Москва: «Центрполиграф».
- Парамонов, В. (2011). Адаптация японо-американского альянса к вызовам нового столетия: Успехи и неудачи. *Вестник МГИМО*, 4(19), 33–39.
- Паретти, Ж. (2018). *Сделки, которые сделали мир*. Нью-Йорк.
- Понеделков, А. В. (1995). *Элита (Политико-административная элита: Проблемы методологии, социологии, культуры*. Ростов-на-Дону.
- Симонишвили, Л. Р. (2012). *Организация государственной власти в современном мире*. Саарбрюкен: LAP Lambert Academic Publishing.
- Стариков, Н. В. (2017). *Геополитика: Как это делается*. СПб: Питер.
- Стиглиц, Дж. (2015). *Цена неравенства. Чем расслоение общества грозит нашему будущему*. М: «ЭКСМО».
- Фукуяма, Ф. (2006). *Сильное государство: Управление и мировой порядок в XXI веке*. М.
- Цыганков, П. А. (1996). *Международные отношения*. Москва.: Новая школа.

References

- Albert, M., Bluhm, G., Walter, J., Helmig, J., & Leutzsch, A. (2009). *Transnational Political Spaces: Agents—Structures—Encounters*. University of Chicago Press.
- Andreev, S. (2021). Conspiracy of Elites or Revenge of Biden? How Facebook, Instrategam and Twitter "took out" the President of the United States. Retrieved from LIFE website: <https://life.ru/p/1362163> (In Russian).
- Ashin, G. K. (1998). *Elitology. Changing and Recruiting Elites*. Moscow. (In Russian).
- Beglov, I. I. (1971). *The united states: Property and Power*. Moscow: Nauka (In Russian).
- Bogaturov, D. (2010). *Modern Global Problems*. Moscow: Aspect-Press (In Russian).
- Brzezinski, Z. (1998). *The Great Chessboard*. Moscow: International Relations (In Russian).
- Collins, R. (1971). Functional and Conflict Theories of Educational Stratification. *American Sociological Review*, 36(6), 1002–1019. doi: [10.2307/2093761](https://doi.org/10.2307/2093761)
- Dugin, A. G. (2013). *The United States and the New World Order*. Moscow. (In Russian).
- Domhoff, G. W. (2002). *Who Rules America?* (4th ed.). New York: McGraw-Hill.
- Fukuyama, F. (2006). *The Strong State: Governance and the World Order in the XXI Century*. Moscow. (In Russian).
- Gaman-Golutvina, O. V. (1998). *Political Elite of Russia. Milestones of Historical Evolution* (in russian).



- Gilbert, D. (2003). *The American Class Structure: In an Age of Growing Inequality*. New York: Thompson Wadsworth.
- Golden, T. (2013, January 18). The rich man is ... Retrieved from Remidios_fine-LiveJournal website: <https://remidios-fine.livejournal.com/485493.html> (In Russian).
- Hunter, F. (1953). *Community Power Structure. A Study of Decision-makers*. Chapel Hill.
- Hunter, F. (1959). *Top Leadership*. USA: Chapel Hill.
- Kampfner, D. (2016). The burden of capital. Why society loves and hates wealth and the rich. Retrieved from Forbes website: <https://www.forbes.ru/320543-bremya-kapitala> (In Russian).
- Kan, H. (2009). Actors in World Politics. In *Government and Politics: Vol. II*. UNESCO-EOLSS, edited by Masashi Sekiguchi, Tokyo Metropolitan University, Japan.
- Karabushchenko, P. L., & Karabushchenko, N. B. (2006). *Psychological theories of elites*. Moscow: Monuments of Historical Thought (In Russian).
- Kartsev, D. (2012). Clans of American Democracy. Retrieved from Kompromat.ru website: http://www.kompromat.ru/page_32731.htm (In Russian).
- Kissinger, G. (2002). *Does America Need a Foreign Policy?* Moscow: Lodomir (In Russian).
- Konyshev, V. N., & Sergunin, A. A. (2010). Modern U.S. Military Strategy: Doctrinal and Practical Dimensions. *Politex*, 6(3), 133-142 (In Russian).
- Landberg, F. (1948). *60 Families of America*. Moscow: Publishers of Foreign Literature (In Russian).
- Lyalikova, A. (2020, March 4). The number of super-rich people in the world has exceeded half a million people. Retrieved from Forbes website: <https://www.forbes.ru/milliardery/394187-chislo-sverhbogatyh-lyudey-v-mire-prevysilo-polmilliona-chelovek> (In Russian).
- Martins, T. (2014). What do the super-rich think about? Retrieved from Kommersant UK website: <https://www.kommersant.uk/articles/o-chem-dumayut-sverhbogaty> (In Russian).
- Mills, C. R. (1959). *The Ruling Elite*. Moscow: "Foreign Literature" (In Russian).
- Minack, C. (2021). Trump dropped 16 spots in Forbes' ranking of richest Americans. Retrieved from Forbes website: <https://www.forbes.ru/newsroom/milliardery/384693-tramp-opustilsya-na-16-pozitsiy-v-reytinge-bogateyshih-amerikancev-po> (In Russian).
- Mises, L. (2001). *Liberalism*. Moscow: Economics (In Russian).
- Nevins, A. (2010). *John D. Rockefeller. Industrialist and philanthropist* (L. A. Igorevsky, Per.). Moscow: Centerpoligraf (In Russian).
- Paramonov, V. (2011). Adaptation of Japanese-American Alliance to the Challenges of the New Century: Successes and Failures. *Vestnik MGIMO*, 4(19), 33-39 (In Russian).
- Peretti, J. (2018). *The Deals That Made the World: Reckless Ambition, Backroom Negotiations, and the Hidden Truths of Business*. New York, NY: William Morrow.



- Ponedelkov, A. V. (1995). *Elita (Politico-administrative Elite: Problems of Methodology, Sociology, Culture.)* Rostov-on-Don (In Russian).
- Risse, Th. (2002). Transnational Actors and World Politics. In W. Carlsnaes, Th. Risse, & B. A. Simmons (Eds.), *Handbook of International Relations* (pp. 255–274). London: Sage.
- Simonishvili, L. R. (2012). *Organization of state power in the modern world.* Saarbrücken: LAP Lambert Asademis Publishing (In Russian).
- Starikov, N. V. (2017). *Geopolitics: How It Is Done.* SPb: Peter (In Russian).
- Stiglitz, J. (2015). *The Price of Inequality. How the Stratification of Society Threatens Our Future.* Moscow: Eksmo (In Russian).
- Strange, S. (1999). The Westfailure System. *Review of International Studies*, 25(3), 345–354. doi: 10.1017/S0260210599003459
- Tenenbaum, S., & Ross, R. (n.d.). Teaching Who Rules America? Retrieved from Who Rules America? website: https://whorulesamerica.ucsc.edu/teaching/teaching_who_rules_america.html
- The 20 Richest People in the World 2021. (2021, April 6). Retrieved from Forbes website: <https://www.forbes.ru/milliardery-photogallery/425297-20-bogateyshih-lyudey-mira-2021-reyting-forbes>
- Trump's business and where Donald Trump got his billions. (2021). Retrieved from Who is Mr. Trump-Fan site about Donald Trump website: <https://whoismrtrump.ru/about/biznes-trampa/> (In Russian).
- Tsygankov, P. A. (1996). *International Relations.* Moscow: The New School (In Russian).
- Weir, R. E. (Ed.). (2007). Power Elite. In *Class in America: An Encyclopedia* (Vol. 2). Westport, Connecticut, London: Greenwood Press.
- Zitelmann R. (2018) *The Wealth Elite: A Groundbreaking Study of the Psychology of the Super Rich* New York, London.: LID Publishing